
*APRENDE A LICITAR, PORQUE ESTÁS PERDIENDO
OPORTUNIDADES DE NEGOCIO.*

TALLER CONTRATACIÓN PÚBLICA

29 de abril de 2019



www.contrataciónpublicacp.com



La contratación pública representa un gran volumen de negocio (a nivel nacional del 10% al 20% del P.I.B.). No obstante, sólo el 11% de las empresas licitan. Los motivos son variados. Muchas de ellas piensan que “está todo es pescado vendido”; otras muchas, no son capaces de enfrentarse a la burocracia, los funcionarios, el papeleo y los costes que una licitación puede suponer.

Si no licitas estas perdiendo una buena oportunidad de negocio. Hay muy dinero en juego, el procedimiento de licitación se ha simplificado bastante y dentro de poco la utilización de medios electrónicos hará que licitar sea mucho más fácil, rápido y transparente.

Para licitar, tienes que aprender. Para ejecutar contratos, tienes que aprender.

www.contratacionpublicacp.com

1. OBJETIVOS.

- **Presentar** cambios Ley 9/2017, de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público, por la que se transponen al ordenamiento jurídico español las Directivas del Parlamento Europeo y del Consejo 2014/23/UE y 2014/24/UE, de 26 de febrero de 2014.
- **Capacitar**, en la práctica, en la licitación pública.
- **Analizar y profundizar** en los principales errores a la hora de la presentación de ofertas, así como trabajar de forma práctica en la subsanación de los mismos.



3. PROGRAMA.

1. Búsqueda de licitaciones.

- Plataforma de contratación del Sector Público y otras plataformas.
- Manejo y suscripciones.

3.2. Preparando la licitación. Estudio del negocio que te proponen y preparación de las ofertas.

- Cómo se gesta una licitación pública.
- Enterate antes lo que se licitará (plan anual de contratación pública; consultas preliminares del mercado; anuncios previos de licitación...)
- Presupuesto base de licitación/Valor estimado del contrato.
- Leer bien los pliegos de cláusulas y pliegos de prescripciones técnicas. **Si presentas tú oferta, estás aceptando, incondicionalmente, todas las cláusulas del futuro contrato:**
 - Prórrogas forzosas.
 - No revisión de precio.
 - Criterios de selección de empresas.
 - Criterios de valoración de ofertas.
 - Condiciones especiales de ejecución.
- La "mega" declaración de aptitud. El D.E.U.C. Cuidado con falsear la declaración.
- La oferta técnica. Confidencialidad.
- La oferta económica.
- La presentación electrónica de ofertas.

3.3. Cómo funcionan los procedimientos de selección del contratista.

- Cómo selecciona la Administración Pública a un empresario:
 - Contrato menor.
 - Abierto simplificado sumario.
 - Abierto simplificado.
 - Abierto.
- Licitación:
 - Mesas de contratación.
 - Cómo y cuándo me entero de lo que está pasando en el procedimiento de selección.
 - Cómo se valoran las ofertas técnicas.
 - Cómo se valoran las ofertas económicas.
- Eres la mejor oferta, qué tienes que hacer:
 - La garantía definitiva.
 - Inscripción en el registro oficial de contratistas y licitadores del Sector Público.
 - Certificados de la Agencia Estatal de la Administración Tributaria.
 - Certificados de la Tesorería General de la Seguridad Social.
- No eres la mejor empresa. No estás de acuerdo. Recursos.

3.4. Ejecutando el contrato.

- Firma del contrato.
- Prórroga del contrato. Cuidado con el plazo.
- Pagos.
- Qué pasa si es necesario modificar el contrato durante su ejecución.
- Subcontratación.
- Cuándo se devuelve la garantía definitiva.

www.contrataciónpublicacp.com

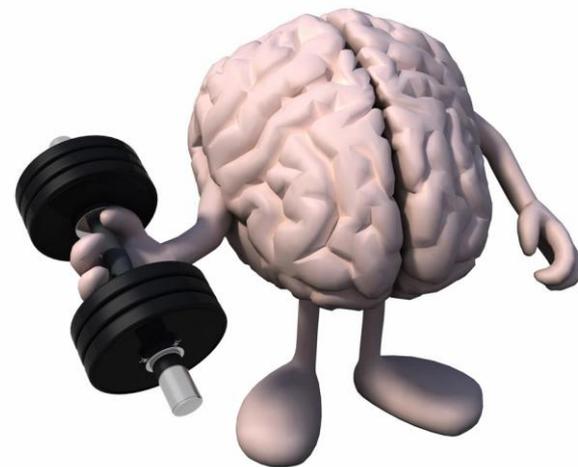
4. PRECIO,LUGAR, y FECHAS

- **29 abril de 2019**
- De 9.30 a 16 hrs (6 hrs)
- Sede de CEOE Aragón, Zaragoza (Parking propio gratuito)
- **Precio: 150€ / alumno**
- El precio incluye: material formativo, café-picoteo, y 2 meses de acceso a la comunidad de contratación pública. El coste es susceptible de bonificación con cargo al crédito por formación del que dispone la empresa para la formación de sus trabajadores. CEOE puede gestionar el mismo.
- Inscripciones: innovacion@ceoe-aragon.es, tfno 976 46 00 66

www.contratacionpublicacp.com

CON EL TALLER TE REGALAMOS DOS MESES GRATIS EN LA COMUNIDAD DE PROFESIONALIZACIÓN DE EMPRESAS EN CONTRATACIÓN PÚBLICA

- Conscientes de que profesionalizarse en contratación pública es una tarea a largo plazo, en la [comunidad de prácticas de la contratación pública](#) hemos/estamos diseñando [una comunidad de profesionalización de empresas en contratación pública.](#)
- Un espacio diseñado para que las empresas puedan aprender y se puedan capacitar, de forma continua, en contratación pública.
- Todas las personas que realicen el curso tendrán **una membresía gratuita de dos meses de duración.**



www.contrataciónpublicacp.com

FORMADOR

Guillermo Yáñez Sánchez:

- En el año 2014 preparó un [grupo on-line](#) para que las empresas trabajaran en su capacitación en licitación pública que **estará listo en marzo de 2019.**
- Ha impartido diversos talleres similares en diferentes organizaciones y entidades por toda España.
- En la actualidad, ha sido contratado por la **Confederación Empresarial Española de la Economía Social** para la elaboración de un curso de capacitación de empresas en contratación pública.



[Si quieres saber más sobre mí,](#)

[pincha aquí.](#)

www.contrataciónpublicacp.com